

### iMile Delivery en el mundo

- Somos una empresa consolidada a nivel global pero con un pensamiento local
- Expertos en soluciones de comercio electrónico de última
- Contamos con fondos de inversiones A y B, nuestro principal inversionista es Bytedance (Tik Tok)





De la incerttidumbre a la resiliencia.



## El año de la desaceleración mundial

La economía mundial tiene pronósticos reservados para 2023, pero todo indica que será el año de la desaceleración global. Algunas recomendaciones:

- Evitar caer en crisis económica local
- No extender el periodo de recuperación por los efectos de la pandemia
- Ejecutar políticas monetarias que combatan la inflación





Datos estacados Crecimiento del PIB mundial entre 1,5 y 3%.

Inflación de EU del 5%.

Inflación en Europa del 4%.

3 millones de empleos perdidos a principios de 2023 en EU.





Inestabilidad y necesidad de incrementar la transformación digital en México

- Cambios políticos, la inseguridad y la desigualdad en México.
- Nearshoring con Asia e inversión de empresas estadounidenses benefician México.
- Contamos con más de 12 tratados comerciales con 40 países y 32 acuerdos para promover las inversiones directas.

Economía mexicana crecerá entre 1.2 y 1.6%.

PIB registrará un crecimiento real anual de 3.4%.

Inflación entre 3.3 y 5%.



### El ecommerce aumenta las oportunidades de negocio

Se incrementan las ventas por internet un 27,6% para un valor de 4,29 billones de dólares. Casi 150 millones de personas compraron en línea por primera vez durante la pandemia. Crece el número de usuarios en internet y en los próximos 5 años las compras online representarían hasta un 60% del total de compras en todo el mundo.

- Existen más de 178 millones de usuarios de internet.
- Más del 90% se conectan a través de un smartphone.
- Hay más de 4,700 millones de usuarios en redes sociales.
- El comercio electrónico global alcanzará los
   9,4 billones de dólares en 2026.



# México: amplio potencial para crecer con el comercio electrónico

El comercio electrónico del retail mexicano creció un 27%, alcanzando ventas por 401.000 millones de pesos (unos 20 millones de dólares), cerrando con un crecimiento del 25% para el 2022.

Se espera que en el periodo de 2023 a 2026 el comercio electrónico en México tendrá un crecimiento del 32% anual.

### Temporadas altas exitosas:

- En el Hot Sale 2022 se generaron
  23,4 mil millones de pesos (US\$1,16 mil millones),
  25% más que en el año 2021.
- En el **Buen Fin 2022** en México generó \$134.4 mil millones de pesos en ventas totales, experimentando un crecimiento de 23% en facturación total promedio diaria vs 2021.
- Crece el comportamiento omnicanal: 77%





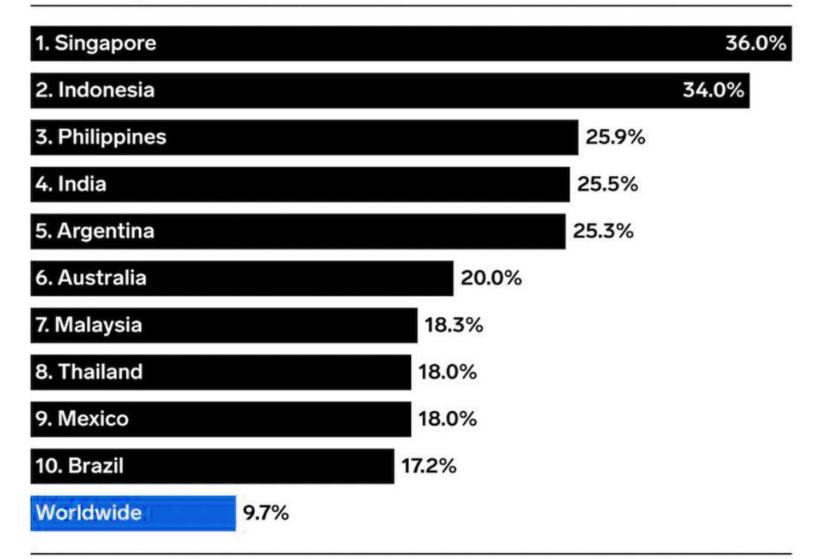




- El aumento de la penetración de Internet
- Más penetración en los niveles socioeconómicos bajos
- Más Pymes vendiendo en línea
- Crecimiento del m-commerce
- Mejor manejo de la omnicanalidad
- Desarrollo del Social Commerce
- Más frecuencia de compra
- Nuevas categorías ganando relevancia
- Opciones más amplias de métodos de pago
- La mejor de los servicios como logística
- Desarrollo del comercio electrónico en zonas rurales
- Las ofertas frecuentes con Hot Sale y Buen Fin
- Crossborder ecommerce
- El desarrollo del e-commerce B2B
- Más talento digital

#### Top 10 Countries, Ranked by Retail Ecommerce Sales Growth, 2022

% change



Note: includes products or services ordered using the internet, regardless of the method of payment or fulfillment; excludes travel and event tickets, payments such as bill pay, taxes, or money transfers, food services and drinking place sales, gambling and other vice goods sales Source: eMarketer, June 2022

276319

eMarketer | InsiderIntelligence.com



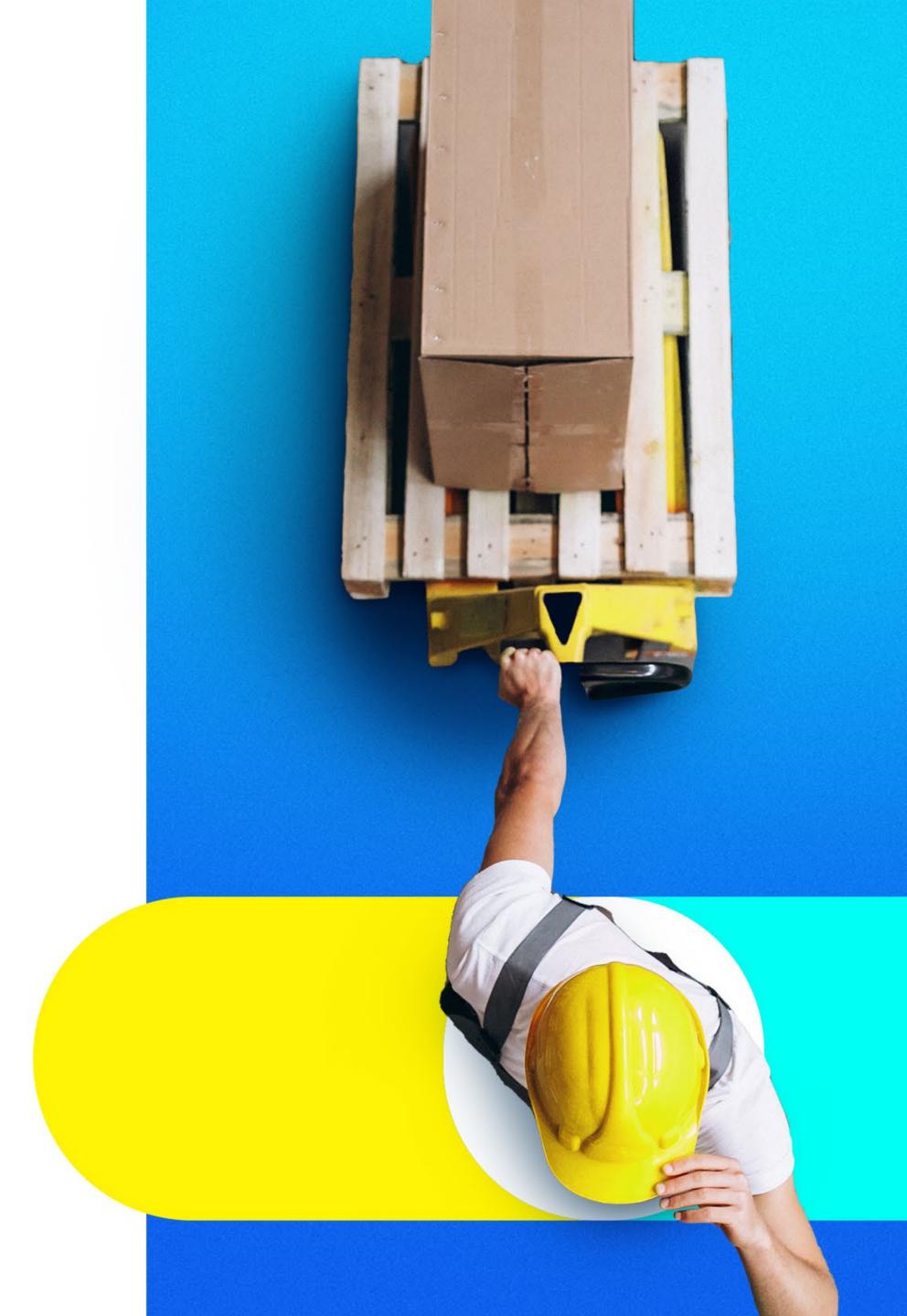
#### Logística: los pain points que marcarán el 2023

En cualquier empresa, del tamaño que sea, es fundamental la planeación, con eso tienes el 80% aproximadamente para saber realmente tus necesidades al momento de salir de empacado a que llega al cliente.

\*\*Jorge Jiménez.\*\*

#### Boom del Ecommerce + pandemia = Upgrade de la Logística actual

Seguridad Planeación Adaptabilidad Alianzas Competencia



## ano disruptivo

- Oferta y demanda de conductores
- Infraestructura
- Seguridad
- Cambios en el mercado
- Costos operativos
- Tendencias del capital riesgo

## Algunos datos relevantes:

México se ubica en la 7a posición en materia de desempeño logístico, de entre 50 países evaluados.

La industria del transporte y la logística genera más de 750 mil millones de dólares en el mundo.

En México, el movimiento de mercancías genera 65% del (PIB).

Problemas en las aduanas nos hacen ser más creativos para desarrollar estrategias en la cadena de suministro.

Para hacer frente a los retos en la logística de la Última Milla e-commerce, los agentes deberán impulsar nuevos modelos logísticos.

## Algunas acciones necesarias:

- Mejorar la capacidad para enfrentar el volumen.
- Mejorar la rentabilidad en la operación para poder mantener un precio competitivo con una buena calidad en el servicio.
- Transformar y modernizar la flota para hacer frente a las demandas de sostenibilidad y congestión o tráfico urbano.
- **Tecnologías:** Telemetría, servicios de geolocalización, dynamic / big data, bolsas ecológicas, plataformas de movilidad en tiempo real, vehículos eléctricos y alternativos (drones, vehículos autónomos y robotización).





## Mensajería y paquetería en México:

- En México se envían al año unos 180 millones de paquetes de todo tipo dentro del país como al extranjero.
- El sector de mensajería está integrado por alrededor de 2,500 empresas que se disputan un mercado de 65,000 millones de pesos anuales.
- Más de la mitad de los envíos del sector es generado por las pymes.
- El desempeño del Producto Interno Bruto (PIB) de los servicios de mensajería y paquetería es muy alentador, ya que **registra un aumento** sostenido de 11.3% en forma anual de 2015 a 2020.
- De las 822 clases de actividad económica que representan el total de la economía, los servicios de mensajería y paquetería apoyan a 743 actividades, que equivalen a 90% de la economía.



# El futuro está en las herramientas digitales

La clave está en la tecnología y las herramientas para hacer más eficiente la logística. Esta industria tiene una peculiaridad: se podrán implementar diversas plataformas o sistemas con lo mejor de la tecnología, pero siempre se requerirá del factor humano capacitado y comprometido.



Tecnología intuitiva

Compras inmersivas

Políticas de devolución

**Quickcommerce** 

Sostenibilidad

Pasos agigantados en lo digital

Nuevos modelos



## ¿Quién es ¿Indile? Delivery

Entendemos el mercado global y contamos con la mejor tecnología logística para ayudar a los negocios locales, con acciones que impulsen el ecommerce al atender las necesidades logísticas con soluciones personalizadas.

# iMile existe para conectar. Conecta un punto a con un punto b

Conectamos a las personas y a los negocios, porque queremos ayudarlos en sus vidas, a inspirarlos en su día a día. Cuando entregamos no vemos un paquete ni una milla, vemos el éxito de los demás, vemos su felicidad y esta es la actitud iMile, una actitud fresca que no se complica, ágil, que se renueva y es feliz de hacer lo que hace:

enviar, entregar y CONECTAR.



Mile Delivery SETVICES

 International dropshipping (China-Mexico)

- Customs clearence
- Multi PickUp point
- Last mile delivery
- Reverse logistics



In-house technology

- CRM
- OMS
- ERP
- TMS
- App (for customer & delivery driver)



### Recap

- Aunque el panorama económico mundial influye para tomar una posición más cautelosa, **la incertidumbre se enfrenta con resiliencia,** con la flexibilidad para adaptarse a los cambios constantes de los mercados.
- El ecommerce seguirá creciendo y en particular en México existe un gran potencial para vender más por internet. Aunque los indicadores económicos fueron bajos en 2022, el crecimiento del comercio electrónico, la logística y el sector de la paquetería fue realmente positivo. Esto es muestra de que el 2023 continuará con una buena marcha.
- Las empresas en México necesitan dar un salto mayor en la transformación digital y un factor esencial para diferenciarse y llegar a más clientes es la logística de última milla.
- Tener aliados estratégicos, especialistas en última milla, es un factor de competitividad.
- iMile entiende el panorama global y las condiciones particulares del mercado mexicano, conoce los hábitos de consumo y sabe las necesidades del mercado para emprendedores, pymes y grandes empresas.
- Ofrecemos soluciones personalizadas de logística de última milla, con tecnología de desarrollo propio que se integra fácilmente a los sistemas de los clientes para realizar entregas efectivas.







### Juntos impulsaremos el ecommerce, servicio al cliente y la calidad en la última milla que es vital para nuestro negocio.





enero 2023